

SALES MANAGER

(m/w/d)



HIER SIND SIE GEFRAGT:

- Serviceorientierte Beratung und strategische Betreuung bestehender Kunden sowie Neukundenakquise im Maschinen und Anlagenbau, mit dem Schwerpunkt im Bereich Transportation - von Straßenbahn, Zug, LKW bis hin zu Sonderfahrzeugen
- Vertrieb von Serienteilen, Funktionsteilen und kundenspezifischen Systemlösungen
- Mitarbeit an der Ausarbeitung technischer Konzepte in Abstimmung mit dem Produktmanagement
- Systematische Marktbearbeitung sowie laufende Markt- und Konkurrenzbeobachtung
- Vertragsverhandlung bis zum Abschluss
- Koordination von Projekten mit Customer Service und Technikum
- Mitgestaltung spezifischer Leitmessen



International
vernetzt



Projekte im Bereich
Digitalisierung und
Nachhaltigkeit



Modernste
Infrastruktur



Flexible
Arbeitszeiten



Weiterbildungs
möglichkeiten

DAMIT ÜBERZEUGEN SIE UNS:

- Kaufmännische/technische Ausbildung bzw. stark ausgeprägtes technisches Verständnis
- Berufserfahrung in einem produzierenden und technischen Umfeld
- Engagierte Vertriebspersönlichkeit mit Verhandlungsgeschick und Sozialkompetenz
- Hohes Maß an Zuverlässigkeit, Einsatzbereitschaft, Flexibilität, Belastbarkeit und Engagement
- Strukturierte und analytische Arbeitsweise
- Kommunikationssichere Englischkenntnisse
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit (ca. 35% innerhalb von Österreich bzw. teils in Schweden)

DAS BIETEN WIR IHNEN:

- Ein vielfältiges und verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- Ein professionelles, internationales Umfeld
- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem modernen Arbeitsumfeld
- DU-Kultur und ein kooperativer Führungsstil
- Job mit Potenzial und Zukunftsperspektive
- Flexible Arbeitszeiten (38h/Woche)
- Ein Jahresbruttoverdienst ab EUR 70.000,00 - abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung

JETZT

BEWERBEN !

oeppling-hr@roechling.com

Michaela Timpner | +43 7289 4611 436

